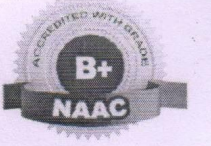


कार्यालय प्राचार्य, शासकीय नेहरू स्नातकोत्तर महाविद्यालय
डोंगरगढ़, जिला राजनांदगांव (छ.ग.)

E-mail ID - collegedgg@gmail.com, Website - www.gnpgcollege.in ☎: 07823-296011
Accredited by NAAC with Grade "B+" (CGPA - 2.61)



डोंगरगढ़ दिनांक - 26/06/2025

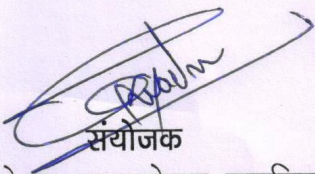
// // आवश्यक सूचना // //

ओमेगा फायनेंसियल (OMEGA FINANCIAL) डोंगरगढ़ शाखा हेतु
Business Development Executive/ Manager पद हेतु प्लेसमेंट कैम्प

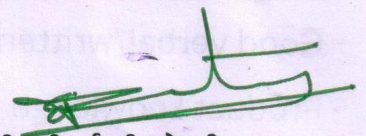
महाविद्यालय के बी.ए., बी.कॉम. बी.एस.सी. (स्नातक) उत्तीर्ण एवं स्नातकोत्तर स्तर के समस्त छात्र-छात्राओं को सूचित किया जाता है कि दिनांक 03 जुलाई 2025, दिन - गुरुवार को महाविद्यालय के नवीन भवन में प्रातः 11:00 बजे से महाविद्यालय के कैरियर गाईडेंस सेल एवं वित्तीय संस्थान ओमेगा फायनेंसियल (OMEGA FINANCIAL) डोंगरगढ़ के द्वारा एक दिवसीय प्लेसमेंट कैम्प का आयोजन किया जा रहा है।

उक्त प्लेसमेंट कैम्प में (OMEGA FINANCIAL) की डोंगरगढ़ शाखा हेतु Business Development Executive/ Manager पद हेतु OMEGA FINANCIAL के अधिकारियों द्वारा साक्षात्कार (Interview) लिया जायेगा। चयनित विद्यार्थी को OMEGA FINANCIAL संस्था द्वारा रोजगार प्रदान किया जायेगा।

अतः उक्त पद पर कार्य करने के इच्छुक छात्र-छात्राएं अपने बायोडाटा एवं समस्त शैक्षणिक दस्तावेजों के साथ दिनांक 03 जुलाई 2025, दिन - गुरुवार को महाविद्यालय के नवीन भवन में उपस्थित होकर साक्षात्कार (Interview) में सम्मिलित हो सकते हैं।


संयोजक

शास. नेहरू स्नातकोत्तर महाविद्यालय
डोंगरगढ़, जिला - राजनांदगांव (छ.ग.)


डॉ. श्रीमती ई.व्ही. रेवती
प्र.प्राचार्य

शास. नेहरू स्नातकोत्तर महाविद्यालय
डोंगरगढ़, जिला - राजनांदगांव (छ.ग.)



JOB DESCRIPTION FOR BUSINESS DEVELOPMENT EXECUTIVE/ MANAGER:

Job Summary

Incumbent will be responsible for developing business for the company which requires a thorough knowledge of the market, products, the solutions/services of Mutual Fund and other financial products

Responsibilities and Duties

- Conducting comprehensive review of client portfolios, including interacting with clients to assess strategies based on objectives and risk profile
- Selling Mutual Fund/ fixed deposits/health insurance/life insurance/portfolio management services/others
- Responsible for building AUM and revenue generation as per company benchmarks
- Responsible for meeting cross sales targets
- Ensuring high quality service and key Customer Relationship Management
- Comply with KYC/SEBI rules, regulations and legislation

Required Experience, Skills and Qualifications

Qualification : Graduate/ Post Graduate/ MBA

Strengths :-

- Good verbal/written communication – both English and hindi
- Product knowledge
- Result oriented
- Prospecting and closing skills

Technical skills :-

- Good working knowledge in MS-OFFICE
- Effective PPT presentations in POWER POINT
- Internet savvy